

# Финансовый анализ и оценка кредитоспособности корпоративных заемщиков

Цель курса - заложить теоретические основы и переложить на практику знания в области финансового анализа и оценки кредитоспособности корпоративных заемщиков.

## Для кого?

- Клиентские менеджеры банков.
- Кредитные аналитики. Отрасль: оптовая, розничная торговля, производство, КХР.
- Представители бизнес-структур, заинтересованные в изучении процессов финансового анализа, реализуемых в банке.

## Для чего?

Научиться «читать» бухгалтерскую отчетность и формировать выводы по анализу ключевых показателей, определять перечень ключевых финансовых ковенант и формат обеспечения с целью определения оптимальной структуры кредитного лимита.

## Содержание обучения:

1. Объем и достаточность информации для проведения анализа кредитоспособности:
  - 1.1. запрос полного пакета документов, перечень, обоснование необходимости;
  - 1.2. перечень дополнительных документов с учетом отраслевой специфики.
2. Основные подходы к анализу кредитоспособности:
  - 2.1. Чтение финансовой отчетности:
    - 2.1.1. Назначение основных отчетов бухгалтерского учета (баланс; отчет о финансовых результатах; отчет о движении денежных средств);
    - 2.1.2. Горизонтальный и вертикальный анализ.
  - 2.2. Ключевые группы коэффициентного анализа кредитоспособности потенциального заемщика (финансовой устойчивости; ликвидности и платежеспособности; показатели деловой активности; долговой нагрузки; рентабельности). Виды, расчет, значение.

3. Подходы к структурированию лимита на основании результатов анализа кредитоспособности:

3.1. Определение оптимальной структуры финансирования:

3.2. Определение состава участников кредитной сделки;

3.3. Выбор обеспечения лимита (виды и назначение);

3.4. Финансовые ковенанты: виды, значение.

4. Практическая работа с кейсами.

#### **Результат обучения:**

1. Умение работать со документами, понимание достаточности и качества получаемой информации, требований банка;

2. Умение читать и анализировать финансовые отчеты, делать обоснованные выводы о статусе кредитоспособности;

3. Самостоятельное структурирование сделок, усиление переговорной позиции при защите проектов на кредитных комитетах, разработка эффективных предложений по кредитованию.

**Формат:** семинар-практикум.

По окончании занятия выдается сертификат.

---

**Стоимость участия (для 1 человека):** 7900 руб. (для физлиц) / 11900 руб. (для юрлиц\*) (включая НДС)

**\*Важно!** Если за ваше обучение платит организация (работодатель):

Участие в мероприятиях "Альфа-Опыта" осуществляется через приобретение билетов на сайте [alfabank.timerad.ru](http://alfabank.timerad.ru) (для юр. лиц - через выставление договора-счета (оферта)). Если для осуществления платежа со стороны вашей организации недостаточно договора-счета, есть возможность заключения договора на оказание консультационных услуг. По этим и другим административным вопросам, пожалуйста, напишите нам: [learn@alfabank.ru](mailto:learn@alfabank.ru)

## Преподаватель



Виктория Скалозуб

*Начальник отдела по работе с предприятиями оптовой торговли,  
Дирекция кредитования корпоративных клиентов, Альфа-Банк*

Более 10 лет занимаюсь кредитованием корпоративных клиентов банков. Среди прочего, в моем опыте: участие в оценке качества кредитных портфелей при объединении, а также санации банков, реализация инвестиционных проектов, запуск отдела и процессов по кредитованию инжиниринга и энергетики и др. масштабные проекты.

Образование:

2005 ПГУ им. Шевченко (бухучет, анализ и аудит);

2010 Московский институт предпринимательства и права, бакалавр юриспруденции;

2014 РАНХиГС при Президенте РФ, магистр и МВА по специализации «Финансы».

Профессиональные интересы:

Основное, что увлекает - осознание того, что участие в принятии решения по кредитованию бизнеса приносит пользу не только банку, но также позволяет эффективно развиваться компаниям, экономике и, в конечном итоге, потребителю.